**Supervisor de Ventas**

**Sobre la empresa:**

Compañía de consumo masivo con sede en distintos países de Latinoamérica.

**Lugar de Trabajo:**

Masagua Escuintla / Xela Quetzaltenango

**Funciones:**

* Visitar diariamente las rutas de los Asesores de Ventas a su cargo, garantizando un adecuada ejecución y desarrollo del punto de venta.
* Monitorear el comportamiento de las marcas de las categorías donde competimos, mediante el análisis de indicadores de gestión y la realización de encuestas surveys.
* Gestionar los indicadores comerciales a través de reuniones y seguimiento a su equipo a cargo.
* Responsables de la productividad de los activos y el material publicitario instalados en los diferentes puntos de ventas.

**Requisitos:**

* Estudios Universitarios en Mercadeo, Marketing, Administración o afines.
* Mínima de 02 años de experiencia dirigiendo equipos comerciales para consumo masivo.
* Manejo de Office 365.
* Experiencia en Indicadores comercial básicos: Cuota, Efectividad, Cobertura.
* Contar con Licencia de Conducir.
* Residir o tener disponibilidad para trabajar en las zonas de Masagua Escuintla o Xela Quetzaltenango, deseable haber desarrollado labores comerciales en estos puntos.

**Beneficios:**

* Sueldo acorde al mercado.
* Todos los beneficios de ley.
* Buen clima laboral.
* Posibilidad de crecimiento.

Envíanos tu cv a [alwa@grupoalwa.com](mailto:alwa@grupoalwa.com)

Asunto: Supervisor de ventas – USAC